

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit (40h/Woche)

Über uns

Als mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Köln beschäftigt die Noventiz GmbH rund 60 Mitarbeitende. Bereits seit 2007 unterstützen wir Unternehmen dabei, die immer komplexer werdenden Vorgaben im Bereich Umweltgesetzgebung zu erfüllen. Die Noventiz-Services umfassen neben Compliance-Lösungen auch Angebote im Bereich Analyse, Optimierung und Nachhaltigkeit. Unsere Kunden stammen aus diversen Branchen, wie zum Beispiel der Lebensmittelindustrie, dem Online Handel oder dem Elektronikbereich.

Seit 2020 zählt Noventiz zur britischen Reconomy Group, einem innovativen, technologieorientierten Anbieter von Dienstleistungen für die Kreislaufwirtschaft. Die Unternehmensgruppe verfolgt das gemeinsame Ziel, eine wirklich nachhaltige Welt zu schaffen, indem endliche Ressourcen aufbereitet und der Kreislaufwirtschaft erneut zugeführt werden.

Wir sind ein wachsendes Unternehmen in einer zukunftsorientierten Branche. Bei uns hast du die Möglichkeit, deine Fähigkeiten für etwas Sinnvolles einzusetzen und einen wichtigen Beitrag für eine nachhaltige Zukunft zu leisten. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir an unserem Unternehmensstandort in Köln Verstärkung im Bereich Marketing.

Deine Aufgaben

- Du bist mit deinen Kollegen die **zentrale Anlaufstelle für unsere Kunden**. Du erstellst Angebote sowie Verträge und arbeitest dazu eng mit unserem Vertriebsaußendienst zusammen.
- Du **berätst und betreust unsere Kunden** telefonisch und leistest Hilfestellung bei Fragen rund um unsere Services.
- Du kümmerst dich um die **Pflege der Kundendatenbank** und übernimmst weitere administrative Aufgaben.
- Du baust nicht nur langfristige Beziehungen zu bestehenden Kunden auf, sondern pflegst ebenfalls Kontakt zu **potenziellen Kunden** und **Neukunden**.

Deine Stärken

- Beratung und Verkauf machen dir Spaß. Du bist eine **leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit** und hast ein Gespür für die Bedürfnisse deiner Gesprächspartner.
- Du verfügst über eine **abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung** oder über eine vergleichbare Qualifikation und konntest bereits erste Berufserfahrung in einem vertrieblichen Umfeld sammeln, z.B. im Vertriebsinnendienst oder Außendienst.
- Du punktest durch ein **professionelles Auftreten, Zuverlässigkeit und Sorgfalt**. Proaktiv arbeitest du daran, Lösungen zu finden.
- Du kommunizierst offen und gut **in deutscher und englischer Sprache**. Du scheust dich nicht davor, im beruflichen Netzwerk LinkedIn aktiv zu sein.
- Du bringst **gute Kenntnisse in MS-Office** mit. Im besten Fall hast du sogar schon Erfahrung im Umgang mit einem CRM-System wie Salesforce.



Arbeiten & wohlfühlen

- Strukturierter Einstieg: Wir legen großen Wert auf eine sorgfältige Einarbeitung
- Dein Wohlbefinden ist uns wichtig: Für eine gute Work-Life-Balance und Familienfreundlichkeit sorgen z. B. flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, nach Absprache remote zu arbeiten
- Wir bieten 30 Tage Urlaub und eine leistungsgerechte Vergütung
- Deine Zukunft liegt uns am Herzen. Bei uns gibt es individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wir bieten eine betriebliche Altersvorsorge, an der wir uns mit 50% beteiligen
- Raum für eigene Ideen: Wir freuen uns über dein Feedback und setzen gerne gemeinsam deine Vorschläge für Optimierungen im Daily Business um
- Profitiere von Mitarbeiterrabatten bei Shopping, Events und mehr
- Nutze unsere Angebote im Bereich Gesundheit, wie zum Beispiel Fahrradleasing über JobRad, unsere Kooperation mit Fitness First oder die Bezuschussung von Präventionskursen
- Wir veranstalten regelmäßigen Firmenevents als Highlight unserer Unternehmenskultur
- Wir möchten für alle Mitarbeitenden eine angenehme und vielfältige Arbeitsumgebung schaffen. Diversität und Inklusion werden bei uns gelebt.

Kontakt

**Du fühlst dich angesprochen oder hast Fragen zu der Stelle?
Dann schreib uns noch heute eine E-Mail an:**

- karriere@noventiz.de
- Deine Ansprechpartnerin: Sonja
- Bitte gib in deiner Bewerbung auch deine Gehaltsvorstellung an und ab wann du bei uns einsteigen möchtest

Wir freuen uns auf dich!

